

JUBILÄUM **10 JAHRE**
WISSENSFORUM

**DAS EVENT FÜR MEHR MOTIVATION UND ERFOLG
IN VERKAUF, MARKETING & FÜHRUNG**

10. KÖLNER WISSENSFORUM

FREITAG, 22. SEPTEMBER 2017 · MARITIM HOTEL · HEUMARKT 20 · 50667 KÖLN



Erleben Sie mitreißende Referenten.

Freitag, 22.09.2017

- 11:15 Eröffnung der Messe im Foyer
- 11:45 **Begrüßung durch den Moderator Harry Flint**
- 12:00 **Dr. med. MPH Walter Kromm**
- 12:45 **Ingo Vogel**
- 13:30 Kommunikationspause
- 14:10 **Suzanne Grieger-Langer**
- 14:55 **Dipl.-Psych. Rolf Schmiel**
- 15:40 Kommunikationspause
- 16:10 **Henry Maske**
- 16:55 **Carsten K. Rath**
- 17:40 Kommunikationspause/Verlosung
- 18:10 **Jörg Gantert**
- 18:55 **Klaus-Jürgen Deuser**

Programmänderungen vorbehalten

Henry Maske

PERSÖNLICHKEIT & ERFOLG

Henry Maske

Wer ein klares Ziel vor Augen hat, der strauchelt nicht



Henry Maske, Olympiasieger, IBF-Weltmeister, Sportler des Jahres, Boxer des Jahres, Bambipreisträger, Goldene Kamera, wurde 2001 das Bundesverdienstkreuz verliehen. Henry Maske hat es nach dem Ende seiner 1. Karriere verstanden die Erfolgsprinzipien des Sports auf das Business zu übertragen. Seine Vorträge und Business-Talks sind ein Feuerwerk an Impulsen, Motivation sowie

Inspiration. Er versteht es, die Menschen zu begeistern und macht Mut eigenverantwortlich zu Handeln, getreu seines Motto's „Wenn man etwas wirklich will und alles dafür tut, dann kann man es auch schaffen“.

THEMA

Nur wer aufgibt, hat verloren!

- » Wie Sie mit klaren Zielen Motivation erzeugen und ungeheure Energien freisetzen.
- » Wie Sie eine Siegermentalität entwickeln und trainieren.
- » Wie Ihre persönlichen Werte eine durchschlagende Wirkung erzielen können oder zum K.O. - Kriterium werden.
- » Wenn man etwas wirklich will und alles dafür tut, dann kann man es auch schaffen.
- » Die Qualität des „Wollens“

PERSÖNLICHKEIT & ERFOLG

Dipl.-Psych. Rolf Schmiel

PSYCHOLOGIE FÜR MEHR MOTIVATION & ERFOLG



Rolf Schmiel ist Diplom-Psychologe, Autor und Speaker. Er arbeitet als psychologischer Experte für TV und Radio (u.a. ARD, Pro7 & ZDF). Ab Herbst 2016 ist er als Co-Moderator einer psychologischen TV-Show zu sehen. Seine Radio-Kolumnen bei BR3, Radio21 & WDR2 werden wöchentlich von weit über einer Million Hörern verfolgt. Als

Redner gewann er 2015 beim „1. Deutschen Speaker Slam“ den Gesamtsieg, den Publikumspreis und den Award der Redneragenturen. Außerdem wurde er für den Medienpreis „Speaker of the year 2015“ und den „Querdenker Award 2013“ nominiert. Mit seinem einzigartigen Vortragsmix aus Psychologie, Motivation und Spaß begeistert er seit vielen Jahren namhafte Mittelständler und internationale Konzerne, wie z.B. Audi, Coca Cola, Daimler, Lufthansa, Shell, Würth, VW und Xerox.

THEMA

SENKRECHTSTARTER Die Wahrheit über Motivation

- » Was wirklich leistungsstark macht!
- » Wie aus Rückschlägen die größten Erfolge entstehen!

PERSÖNLICHKEIT & ERFOLG

Klaus-Jürgen Deuser

... so geht Perspektivwechsel!



Klaus-Jürgen „Knacki“ Deuser, der Erfinder von „NightWash“, das er zum Sprungbrett für eine ganze Generation deutscher Comedians aufgebaut hat, ist einer der Wegbereiter der deutschen Comedy-Szene. Der ehemalige Hochleistungssportler und studierte BWLer hat sich über die Jahre hin vom bekannten Moderator und Produzent-

en selber zu einem der interessantesten deutschen Stand-upper und Keynote Speaker entwickelt. Parallel zu seiner Bühnenkarriere baute er von 2008 bis 2013 im Auftrag von Brainpool (Stefan Raab) als verantwortlicher Geschäftsführer eine Tochterfirma für den Livebereich auf. Seit 2013 hat er 3 weitere Firmen mitgegründet, die sich auf die Themen Bühnenproduktionen, Tourismus und Nachwuchsförderung spezialisiert haben. In seinen Vorträgen plädiert er für eine neue Leichtigkeit des Muts.

THEMA

Denk doch mal anders – mit Einzigartigkeit zur Nummer 1

- » Ohne Change nichts Neues – Warum Wandel ohne Wandel nicht geht

MANAGEMENT & FÜHRUNG

Dr. med. MPH Walter Kromm

Die Kraft der Führung – Wie „gesund“ Sie und Ihr Unternehmen sein könnten



Dr. Kromm ist Mediziner mit betriebswirtschaftlicher und philosophischer Ausbildung. Er kennt die Medizin, die Ihr Unternehmen braucht, um gesund und erfolgreich zu sein. Vor dem Hintergrund eines immer schneller werdenden Wandels ist die Art und Weise, wie Menschen miteinander arbeiten, immer wichtiger für die

Zukunftsfähigkeit des Unternehmens. Wer Menschen für eine Sache gewinnen will, muss ihnen gute Gründe dafür bieten. Dr. Kromm forscht in unterschiedlichsten Firmen danach, was gute Gründe sind. Lassen Sie Ihr Unternehmen und die Menschen, die Ihr Unternehmen ausmachen, von dem profitieren, was er dabei herausgefunden hat. Dr. Kromm ist gefragter Keynote Speaker im In- und Ausland. Er hat Lehraufträge an unterschiedlichen Bildungsinstitutionen und betreibt eine „Praxis für Führungskräfte“.

THEMA

Zukunft erfolgreich meistern

- » Welchen „Dünger“ brauchen Unternehmen und Menschen, um gemeinsam wachsen zu können?

MANAGEMENT & FÜHRUNG

SUZANNE GRIEGER-LANGER

Persönlichkeit . Macht . Sinn – nutze sie!



Profilier Suzanne ist Ihr SonderEinsatzKommando, wenn es darum geht, ein verwöhntes Publikum glücklich zu machen. Profilier Suzanne Grieger-Langer tritt für Leistungsträger an. Sie fordert den Status quo der Schmuseführung heraus, indem sie Performer von Pfeifen und Psychopathen befreit. Wenn Sie die Top Liga entscheidend mitgestalten wollen, sind Sie

bei ihr richtig! Die Keynote Speakerin ist Profiler, Bestseller-Autorin, Lehrbeauftragte und Head of Think Tank der Dt. Wirtschaft. Die Unternehmerin ist mit 150 Experten weltweit aktiv. Sie instruiert Agenten im Überleben in Hoch-Risiko-Bereichen, kreiert mentale Sicherheitsarchitekturen für Top-Entscheider und analysiert Gegner in existentiellen Verhandlungen. Ihr Profiling ist der Schlüssel zu 7 Milliarden Menschen. Wenn nicht sie, wer dann, kann Ihnen helfen, die Untiefen des Lebens zu umschiffen?

THEMA

Profiling People: Die Macht der Menschenkenntnis

» Erfahren Sie, wie Sie Poser durchschauen, Pfeifen entlarven und Psychopathen aushebeln.

PERSÖNLICHKEIT & ERFOLG

Jörg Gantert

Weck die Kraft, die in Dir steckt!



Jörg Gantert ist einer der führenden Top-Experten zu den Themen Motivation, mentale Stärke und Stressresistenz. Er ist einer der erfolgreichsten deutschen Karatesportler und verbrachte lange Zeit seines Lebens in Japan, China und Amerika. Seine eindrucksvolle Karriere krönte der „Deutsche Samurai“ mit dem Karate-Weltmeistertitel. Jörg Gantert ist zudem Bankkaufmann und Dipl.-Be-

triebswirt und war mehrere Jahre in leitender Funktion in der Personalentwicklung eines großen Industrieunternehmens tätig. Als Referent ist Jörg Gantert mitreißend und authentisch und sorgt dafür, dass seine Seminarteilnehmer und Zuhörer ins Handeln kommen, anpacken und etwas bewegen. Er zeigt auf, wie Erfahrungen aus den Bereichen Hochleistungssport, Persönlichkeitsentwicklung und Wertesystem auf den Führungs- und Berufsalltag anwendbar sind.

THEMA

Weck die Kraft, die in dir steckt

» Wie Sie versteckte Kräfte entfesseln und Ihre Antriebskraft spürbar erhöhen können.
» Karate – Wie die Geheimnisse der Kampfkunst zu mehr Leistung im Business führen.

MODERATION

Harry Flint

Intuition > Link > Business



Harry Flint ist seit 1993 Mentor, Speaker und Moderator mit ausgeprägten Kommunikationsfähigkeiten. Harry hat die Gabe, Zusammenhänge schnellstens zu erfassen, Rückschlüsse zu ziehen und sofort Anknüpfungspunkte zu schaffen. Er stellt Kontakte her und baut Dialogbrücken, wird zum Adapter, Storyteller & Connector Ihrer Firma. Mit spürbarer, souveräner Leichtigkeit

agiert Harry Flint in Ihrem Namen auf Events, Messen, Kongressen, im Business. Als Mentor begleitet er Unternehmen bei der Umsetzung von wirksamen Strategien in Marketing, PR und Business Development. Als Fachjournalist (DFJV) weiß Harry Flint sein Know-How im Content Marketing einzusetzen. Sein Fundament nutzt er als Speaker und Moderator auf den Wirtschafts- und Showbühnen dieser Welt. Bei jährlich über 100 Einsätzen in Europa, Amerika und Asien gewinnt er das Publikum.

MARKETING & VERKAUF

Ingo Vogel

Der Experte für emotionales Verkaufen & Sales Rhetorik



Ingo Vogel gilt als der Experte für Emotionales Verkaufen und Emotionale Rhetorik. Seit 20 Jahren begeistert er als Verkaufstrainer, Keynote Speaker und 6-facher (Bestseller-) Buchautor, war Ingenieur und Profisportler. Top Kunden wie Adidas, Allianz, McDonald's, Microsoft, ZDF schwören auf seine inspirierenden Impulsvorträge und sein motivierendes Verkaufstraining als mächtigen Wettbe-

werbsvorteil für mehr Neukunden, Kundenbegeisterung und Umsatz: Top Themen wie Emotionales Verkaufen und Sales Rhetorik. Ingo Vogel begeistert durch seine unglaubliche Intensität, Leidenschaft, unzählige praktische Verkaufsimpulse und sein spielerisch vermitteltes, sofort umsetzbares Verkaufs-Know-How – stets kombiniert mit hohem Unterhaltungswert. Denn er lebt seine Inhalte selbst vor: von der ersten Sekunde bis zum Schluss.

THEMA

Emotionales Verkaufen: Einfach zu mehr Kunden und Umsatz

» Keine Emotion, kein Umsatz: Der Spirit der Top-Verkäufer
» Emotionale Kundenansprache: automatisch zu mehr Kunden, Abschlüssen/ Zusatzverkäufen

Unsere Partner:



Jetzt online anmelden unter: www.koelner-wissensforum.de



Speakers Excellence NRW GmbH • Business Center Seestern • Fritz-Vomfelde-Straße 34 • 40547 Düsseldorf
Fon +49 711 75 85 84 0 • Fax +49 711 75 85 84 85 • info@speakers-excellence.de • www.speakers-excellence.de

ANMELDUNG

10. KÖLNER WISSENSFORUM 2017

Bitte per Fax an : +49 (0)711 75 85 84 85 oder E-Mail an: info@speakers-excellence.de

Executive-Karten

☐ Ja, hiermit bestelle ich verbindlich ____ Executive-Karte(n) zum Einzelpreis von 165 Euro*.

Executive-Premium-Karten

☐ Ja, hiermit bestelle ich verbindlich ____ Executive-Premium Karte(n) zum Einzelpreis von 195 Euro*.

Mit den Executive-Premium-Karten sitzen Sie direkt im Anschluss an die VIP-Plätze.

Firmen- und Gruppenkontingente

☐ Ja, ich interessiere mich für Ihre Großkunden-Pakete. Bitte kontaktieren Sie uns und senden Sie uns weitere Informationen dazu mit der Post.

☐ Firmenadresse ☐ Privatadresse

Firma _____

Vor- und Zuname _____

Straße _____

PLZ, Ort _____

Telefon, Fax _____

E-Mail _____

☐ Ich/Wir stimme(n) zu, dass der Betrag der Eintrittskarten von meinem/unseren Konto abgebucht wird:

IBAN _____

BIC _____

Kreditinstitut _____

Kontoinhaber _____

☐ Ich/Wir bezahle/n per Kreditkarte

Karten-Nummer _____

gültig bis _____ Prüzfiffer _____

Kreditinstitut ☐ AMEX ☐ VISA ☐ MASTERCARD

Datum _____

Unterschrift
(bei Bestellung per Fax)

DIREKT IM PDF AUSFÜLLEN UND PER E-MAIL SENDEN!